

L'IMPRESA:

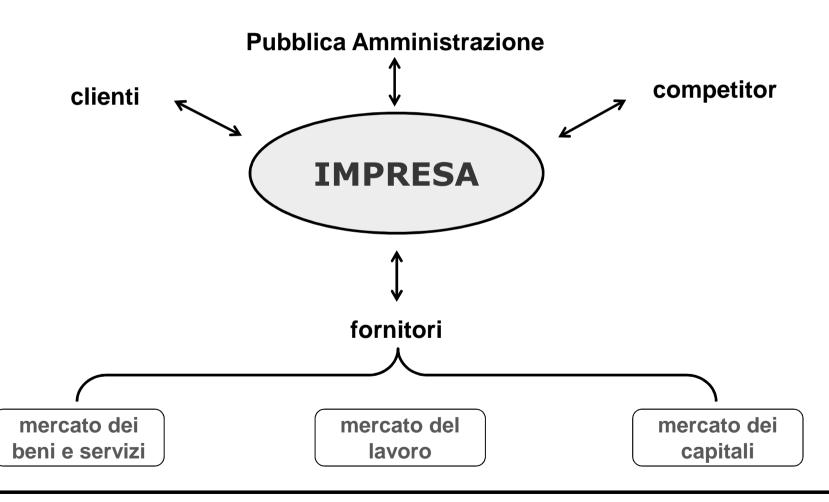
- è la cellula vitale del sistema economico
- opera NEL e PER il mercato, coinvolgendo un consistente numero di soggetti, con i quali intrattiene relazioni
- ha la funzione di GENERARE e DISTRIBUIRE VALORE tra i diversi soggetti che partecipano alla sua realizzazione



tale processo di creazione e distribuzione del valore viene misurato dai PREZZI DI MERCATO

La «mission» prettamente economica dell'impresa non significa non riconoscerne la «dimensione sociale»

Alla realizzazione dell'attività d'impresa sono coinvolti molteplici soggetti, denominati «Stakeholder»



Il mercato dei CAPITALI comprende:



Finanziatori con vincolo di «proprietà» o di «rischio»



La remunerazione è «eventuale» e legata ai risultati dell'impresa, ossia alla sua capacità di creare «valore»



Finanziatori con vincolo di «prestito»



La remunerazione è «prefissata» e vi è il diritto al rimborso del capitale

Finanziatori con vincolo di «proprietà» o di «rischio»

- sono soggetti al rischio insito nell'attività d'impresa
- non hanno una remunerazione predeterminata, bensì legata all'ottenimento di risultati economici positivi



eccedenza dei RICAVI sui COSTI

• vi è il rischio della perdita del capitale conferito, nel caso in cui l'impresa, anziché creare, distrugga valore



che costituisce l'organo «nominalmente volitivo», chiamato ad assumere le decisioni aziendali

Soggetto ECONOMICO

- è l'organo «effettivamente volitivo», in quanto chiamato a «governare» l'impresa, fornendo gli indirizzi strategici
- coincide con il soggetto giuridico qualora l'impresa sia esercitata in forma «individuale»



 nelle realtà di maggiori dimensioni è composto da PIÙ PERSONE, espressione, generalmente, del soggetto giuridico



L'impresa

La «GESTIONE» dell'impresa



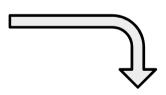
Sistema di SCELTE e di COMPORTAMENTI finalizzati a preservare ed a potenziare la funzione dell'impresa quale strumento di creazione del valore



<u>sistema</u> di operazioni posto in essere dalle diverse funzioni aziendali, tra cui:

- ☐ ricerca e sviluppo
- **□** produzione
- □ marketing
- ☐ risorse umane
- □ amministrazione, finanza e controllo

_	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•



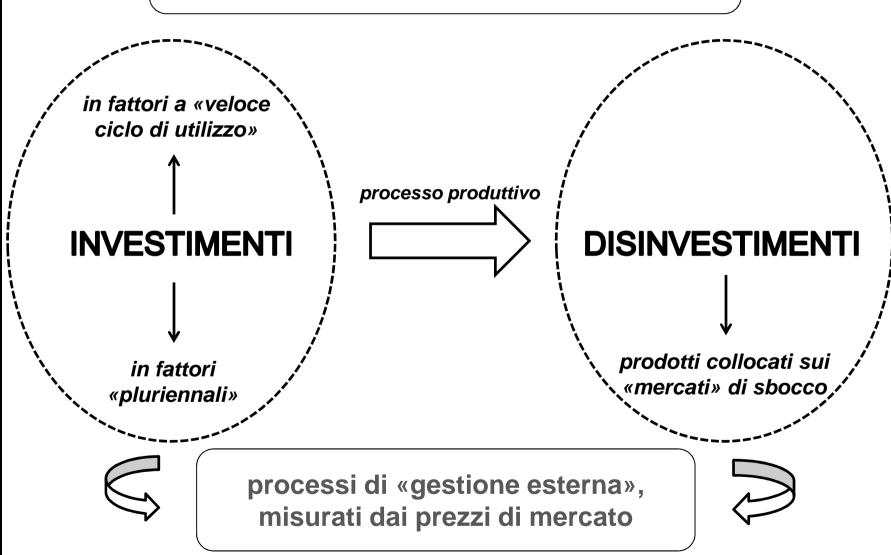
Unitarietà:

- nel tempo
- nello spazio

Il «ciclo decisionale» della gestione

OBIETTIVI INTERNI **PROCESSI RISULTATI ESTERNI** Scambio di mercato

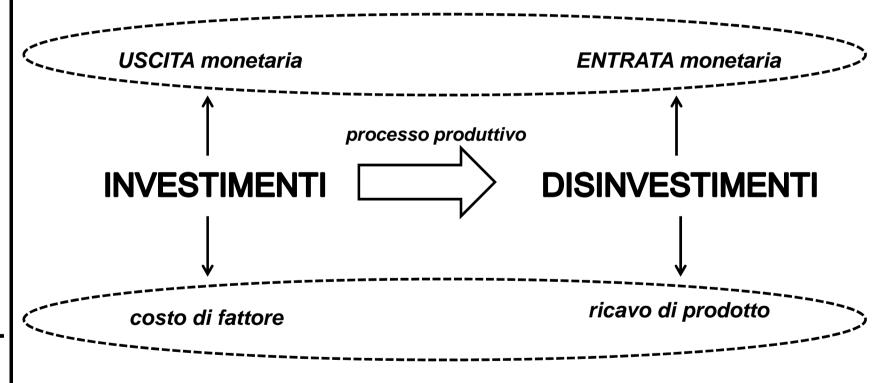
Il circuito degli «investimenti» e dei «disinvestimenti»



_'impresa

Il circuito degli «investimenti» e dei «disinvestimenti»

aspetto finanziario



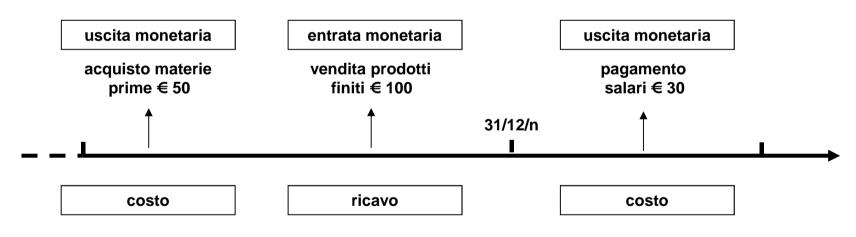
aspetto economico

L'aspetto «economico» e quello «finanziario» 1

Si ipotizzi la seguente operazione:

- 1. acquisto materie prime con pagamento in contanti nell'anno (n);
- 2. trasformazione industriale effettuata nell'anno (n) ma con pagamento dei salari al personale a gennaio dell'anno (n+1);
- 3. cessione dei prodotti finiti, con pagamento in contanti, sempre nell'anno (n).

aspetto finanziario



aspetto economico

L'aspetto «economico» e quello «finanziario»₂

Sotto l'aspetto «finanziario», il risultato di ciascun periodo è dato dalla differenza tra le entrate e le uscite monetarie

Nella situazione ipotizzata alla slide precedente, da un punto di vista «finanziario» si avrà, quindi:

- un risultato positivo di +50 nell'anno (n);
- un risultato negativo di -30 nel periodo (n+1).

Sotto il profilo «economico» è necessario considerare che il personale, pur essendo stato pagato a gennaio dell'anno (n+1), ha svolto un'attività che ha concorso a generare ricavi nel periodo (n); di conseguenza, il relativo costo, pur avendo la manifestazione finanziaria nell'anno (n+1), da un punto di vista economico deve essere correlato ai ricavi dell'anno (n)

Nella situazione ipotizzata alla slide precedente, da un punto di vista «economico» si avrà, quindi:

- un risultato positivo di +20 nel periodo (n);
- un risultato pari a 0 nel periodo (n+1).

Il circuito dei «finanziamenti»

la necessità di disporre di mezzi monetari richiede la presenza di

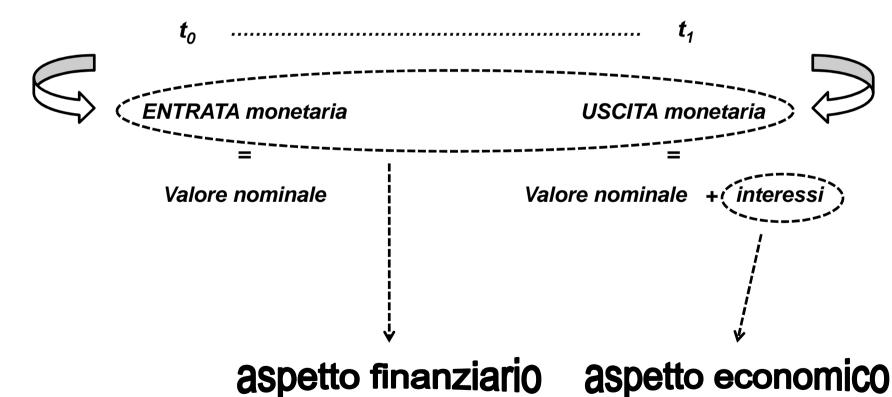


... che hanno differenti forme di remunerazione e rimborso

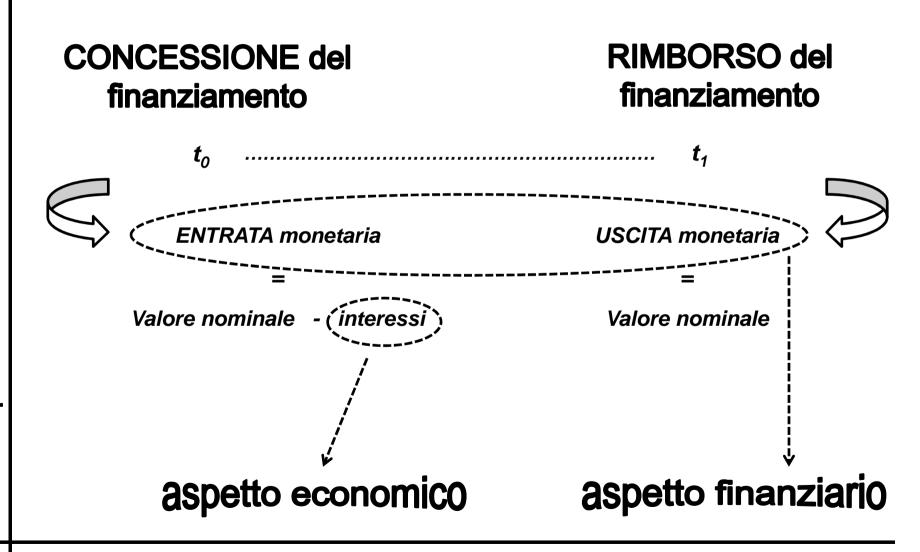
CONCESSIONE del finanziamento

_'impresa

RIMBORSO del finanziamento



I «finanziamenti» con vincolo di prestito₂



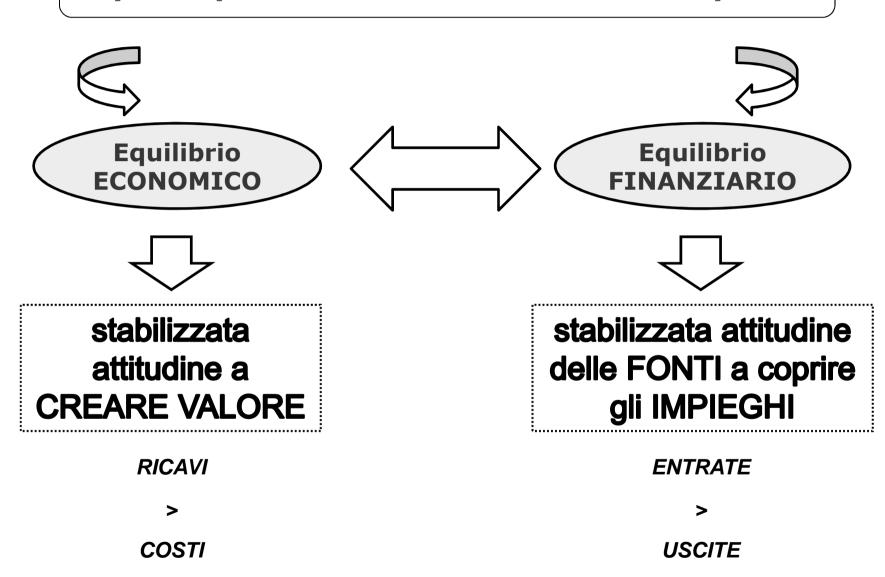
L'impresa

Le principali tipologie di «finanziamento»

concessi a seguito dell'esito positivo delle cosiddette «pratiche di fido (o affidamento)»

sull'acquisto di «fattori pluriennali»	 mutui passivi (assistiti o meno da garanzie) con un rimborso a medio-lungo termine leasing finanziario
sull'acquisto di «fattori a veloce ciclo di utilizzo»	 ☐ finanziamenti all'importazione ☐ finanziamenti su «ordini», nel caso di lavorazioni con alta incidenza del costo di materiali e/o tempi di lavorazione lunghi
sulla cessione di beni e servizi	anticipi su fatture emesseanticipi su Ricevute Bancariefactoring
di «cassa»	solitamente di importo limitato, concessi non a fronte di particolari operazioni, bensì per far fronte a «temporanee» esigenze di liquidità derivanti da episodici disequilibri tra entrate ed uscite monetarie

Il principio di «economicità» dell'impresa



_'impresa

Le vicende «evolutive» dell'impresa

