FOCUS

Piani di risanamento e accordi di ristrutturazione del debito nella legge fallimentare

Art. 67. Atti a titolo oneroso, pagamenti, garanzie.

Sono revocati, salvo che l'altra parte provi che non conosceva lo stato d'insolvenza del debitore:

- 1) gli atti a titolo oneroso compiuti nell'anno anteriore alla dichiarazione di fallimento, in cui le prestazioni eseguite o le obbligazioni assunte dal fallito sorpassano di oltre un quarto cio' che a lui e' stato dato o promesso;
- 2) gli atti estintivi di debiti pecuniari scaduti ed esigibili non effettuati con danaro o con altri mezzi normali di pagamento, se compiuti nell'anno anteriore alla dichiarazione di fallimento;
- 3) i pegni, le anticresi e le ipoteche volontarie costituiti nell'anno anteriore alla dichiarazione di fallimento per debiti preesistenti non scaduti;
- 4) i pegni, le anticresi e le ipoteche giudiziali o volontarie costituiti entro sei mesi anteriori alla dichiarazione di fallimento per debiti scaduti.

Sono altresi' revocati, se il curatore prova che l'altra parte conosceva lo stato d'insolvenza del debitore, i pagamenti di debiti liquidi ed esigibili, gli atti a titolo oneroso e quelli costitutivi di un diritto di prelazione per debiti, anche di terzi, contestualmente creati, se compiuti entro sei mesi anteriori alla dichiarazione di fallimento.

Non sono soggetti all'azione revocatoria:

- a) i pagamenti di beni e servizi effettuati nell'esercizio dell'attivita' d'impresa nei termini d'uso;
- b) le rimesse effettuate su un conto corrente bancario, purche' non abbiano ridotto in maniera consistente e durevole l'esposizione debitoria del fallito nei confronti della banca;
- c) le vendite ed i preliminari di vendita trascritti ai sensi dell'art. 2645-bis del codice civile, i cui effetti non siano cessati ai sensi del comma terzo della suddetta disposizione, conclusi a giusto prezzo ed aventi ad oggetto immobili ad uso abitativo, destinati a costituire l'abitazione principale dell'acquirente o di suoi parenti e affini entro il terzo grado;
- d) gli atti, i pagamenti e le garanzie concesse su beni del debitore purche' posti in essere <u>in esecuzione di un piano</u> che appaia idoneo a consentire il <u>risanamento</u> della esposizione debitoria dell'impresa e ad assicurare il riequilibrio della sua situazione finanziaria;
- un professionista indipendente designato dal debitore, iscritto nel registro dei revisori legali ed in possesso dei requisiti previsti dall'articolo 28, lettere a) e b) deve attestare la veridicità dei dati aziendali e la <u>fattibilità del piano</u>;

il professionista è indipendente quando non è legato all'impresa e a coloro che hanno interesse all'operazione di risanamento da rapporti di natura personale o professionale tali da comprometterne l'indipendenza di giudizio; in ogni caso, il professionista deve essere in possesso dei requisiti previsti dall'articolo 2399 del codice civile e non deve, neanche per il tramite di soggetti con i quali è unito in associazione professionale, avere prestato negli ultimi cinque anni attività di lavoro subordinato o autonomo in favore del debitore ovvero partecipato agli organi di amministrazione o di controllo; il piano può essere pubblicato nel registro delle imprese su richiesta del debitore;

Non sono soggetti all'azione revocatoria:

- e) gli atti, i pagamenti e le garanzie posti in essere in esecuzione del concordato preventivo, dell'amministrazione controllata, nonché dell'accordo omologato ai sensi dell'articolo 182-bis, nonché gli atti, i pagamenti e le garanzie legalmente posti in essere dopo il deposito del ricorso di cui all'articolo 161
- f) i pagamenti dei corrispettivi per prestazioni di lavoro effettuate da dipendenti ed altri collaboratori, anche non subordinati, del fallito;
- g) i pagamenti di debiti liquidi ed esigibili eseguiti alla scadenza per ottenere la prestazione di servizi strumentali all'accesso alle procedure concorsuali di amministrazione controllata e di concordato preventivo.

Le disposizioni di questo articolo non si applicano all'istituto di emissione, alle operazioni di credito su pegno e di credito fondiario; sono salve le disposizioni delle leggi speciali.

La **legge fallimentare** riformata pone notoriamente grande attenzione al tema del <u>recupero</u>, <u>da parte dell'impresa in crisi, di condizioni di equilibrio economico-finanziario</u>.

art. 67 LF:

"Non sono soggetti all'azione revocatoria: omissis –

- d) gli atti, i pagamenti e le garanzie concesse su beni del debitore purché posti in essere in esecuzione di un **piano** che appaia idoneo a consentire il **risanamento della esposizione debitoria** dell'impresa e ad assicurare il <u>riequilibrio della sua situazione</u> <u>finanziaria</u> e la cui ragionevolezza sia attestata da un professionista"
- e) gli atti, i pagamenti e le garanzie posti in essere in esecuzione del concordato preventivo, dell'amministrazione controllata, nonche' dell'accordo omologato ai sensi dell'art. 182-bis;

anche l'art. 182-bis LF

.....enfatizza il ruolo della pianificazione economicofinanziaria:

"L'imprenditore in stato di crisi può domandare ...
l'omologazione di un accordo di ristrutturazione dei
debiti stipulato con i creditori rappresentanti almeno il
sessanta per cento dei crediti, unitamente ad una
relazione redatta da un professionista ... sulla veridicità
dei dati aziendali e sull'attuabilità dell'accordo
stesso, con particolare riferimento alla sua idoneità ad
assicurare il regolare pagamento dei creditori
estranei..."

L'equilibrio economico e l'equilibrio finanziario

Vi è differenza fra

«piano di risanamento dell' esposizione debitoria» e

......«accordo di ristrutturazione del debito» ????

L'equilibrio economico e l'equilibrio finanziario

 non <u>vi sono sostanziali differenze fra «piano di</u> <u>risanamento dell'esposizione debitoria» e «accordo</u> <u>di ristrutturazione del debito»,</u>

.....posto che alla base dei piani e degli accordi vi sia una autentica prospettiva di continuità aziendale

La pianificazione finanziaria richiesta dagli <u>art. 67</u> e 182-bis LF

• Il <u>piano ex art. 67</u> si propone di confermare che gli interventi posti in essere o programmati consentano il "risanamento dell'esposizione debitoria dell'impresa e il riequilibrio della sua situazione finanziaria".

non è possibile fornire una rigida griglia di parametri di riferimento valida in ogni circostanza per valutare prospetticamente se l'esposizione debitoria possa considerarsi "risanata" e la posizione finanziaria "riequilibrata".

se pure il PEF viene redatto su un orizzonte temporale di alcuni anni (per lo più 3-5 anni), la valutazione circa il "risanamento" dovrà spingersi con argomenti quali-quantitativi anche oltre, non limitandosi a considerare un'apparente condizione di equilibrio che emerga da un'analisi che viene interrotta artificialmente a certa data futura

La pianificazione finanziaria richiesta dagli <u>art. 67</u> e 182-bis LF

La condizione di riequilibrio è raggiunta se e quando i flussi di cassa prospettici dell'impresa siano in grado di ricondurre la struttura finanziaria ad uno stato (per dimensione del debito e struttura del passivo e netto) in cui:

- □il gravame per oneri finanziari sul debito torna a livelli economicamente sopportabili, per incremento della marginalità e per riduzione della PFN negativa
- ☐ il servizio del debito sia assicurato
- □il rischio percepito dai finanziatori e dai mercati finanziari si riposizioni su classi di *rating* meno problematiche
- → nozione di <u>sostenibilità del debito</u> sotto il profilo interno (sopportabilità economica) ed esterno (accettabilità)

La PF richiesta dagli art. 67 e 182-bis LF

<u>L'accordo di ristrutturazione dei debiti ex art. 182-bis</u> si propone di rimodulare la struttura finanziaria verso un assetto più sostenibile anche in funzione dei programmi di riposizionamento del *business*.

Il piano economico-finanziario dovrà evidenziare in generale la sostenibilità del complessivo debito ristrutturato e specificamente il <u>regolare pagamento dei creditori estranei all'accordo.</u>

La struttura del PEF presenterà alcune differenze rispetto a quanto annotato a proposito del piano di risanamento ex art. 67.

I flussi di cassa annuali prima del servizio del debito andranno allocati innanzitutto al pagamento dei creditori che non hanno aderito all'accordo e successivamente agli altri creditori. I primi dovranno quindi risultare completamente soddisfatti entro la durata del PEF, sicché il piano avrà una durata minima coerente con il raggiungimento di questo obiettivo.

La PF richiesta dagli art. 67 e 182-bis LF

Non necessariamente il PEF dovrà spingersi fino ad abbracciare l'intero piano di rimborso dei debiti ristrutturati

..... tuttavia ciò può essere spesso opportuno, distinguendo però con chiarezza il periodo con riferimento al quale il piano è alimentato da informazioni prospettiche basate su *best estimate assumptions* e il successivo periodo per il quale prevalgono, per lo più su basi inerziali, essenzialmente *hypotetical assumptions*.

«<u>fattibilità</u> del piano di risanamento dell'esposizione debitoria» e valutazione dell'«attuabilità dell'accordo di ristrutturazione dei debiti»

Al professionista indipendente <u>l'art. 67 LF chiede un'attestazione</u> <u>di "fattibilità</u>" in merito al piano di risanamento dell'esposizione debitoria (nel testo precedente si diceva "*ragionevolezza*")

Non possono chiedersi però assicurazioni o accertamenti relativamente ai singoli dati che definiscono il PEF, né tanto meno una capacità divinatoria sulla base della quale possa confidarsi che il piano sarà rispettato.

Si richiede una complessiva valutazione di "fattibilità", sulla base di ragionevoli ipotesi, condivise dall'attestatore

«<u>fattibilità</u> del piano di risanamento» e valutazione dell'«<u>attuabilità</u> dell'accordo di ristrutturazione dei debiti»

A tal fine il professionista sarà essenzialmente chiamato a una valutazione della plausibilità delle ipotesi aziendali sottostanti al piano e della loro coerenza con l'ambiente/mercato di riferimento.

la condizione di (ri)equilibrio finanziario è però oggetto di valutazione soggettiva

→ sarà necessario ricondurre la verifica coerentemente con le nozioni di equilibrio finanziario

«fattibilità del piano di risanamento» e valutazione dell'«attuabilità dell'accordo di ristrutturazione dei debiti»

Al professionista indipendente <u>l'art.182-bis LF</u> chiede una relazione <u>sull'attuabilità dell'accordo</u> stesso, con particolare riferimento alla sua idoneità ad assicurare il regolare pagamento dei creditori estranei.

* * *

In entrambi i casi, al professionista è richiesta una valutazione della base-dati di riferimento del piano, dell'analisi fondamentale che su questi dati è stata svolta dalla società, della plausibilità delle ipotesi su cui le previsioni sono costruite, della corretta mappatura dei rischi che gravano prospetticamente sull'impresa.

→ Sempre richiesta una attestazione della *veridicità dei dati aziendali* (??!!)

Una analisi di sensibilità del piano costituisce un impegno necessario a carico del *management* che elabora il piano e a carico dell'esperto che ne valuta la **fattibilità o l'attuabilità**

→ due nozioni che risultano, nella sostanza, essenzialmente sinonimi.

«fattibilità del piano di risanamento» e valutazione dell'«attuabilità dell'accordo di ristrutturazione dei debiti»

L'esame specifico di recenti attestazioni ex-art. 67 LF consente alcune osservazioni.

 Si evidenziano notevoli differenze sotto il profilo della qualità, della profondità dell'analisi, del grado di rispondenza dell'elaborato rispetto alla funzione normativamente attribuita all'attestazione.

«fattibilità del piano di risanamento» e valutazione dell'«attuabilità dell'accordo di ristrutturazione dei debiti»

 Parrebbe che i soggetti più direttamente interessati all'attestazione – l'impresa "in crisi" e le banche – essenzialmente

...si accontentino dell'esistenza dell'attestazione dell'esperto, il quale assume la responsabilità della propria "certificazione",

apparentemente non dando granché peso alla qualità della relazione.

«fattibilità del piano di risanamento» e valutazione dell'«attuabilità dell'accordo di ristrutturazione dei debiti»

- In generale si tratta di elaborati sempre relativamente articolati e piuttosto estesi, che per lo più replicano il piano e le relative ipotesi
- → tutte le ipotesi (o quelle di maggior rilievo) andrebbero invece singolarmente controllate, valutate e confermate;
- → le previsioni ove necessario e possibile riscontrate, eventualmente anche con fonti alternative a quelle adottate dall'impresa.
- In taluni casi l'attestazione di <<ragionevolezza>> (testo precedente) consta di poche e sintetiche affermazioni conclusive

In non pochi casi risulta del tutto assente un'analisi di sensibilità,

Sorprende la frequente mancanza nelle attestazioni di un articolato commento sui motivi per i quali è da ritenersi conseguito l'obiettivo del «risanamento della esposizione debitoria» dell'impresa e «riequilibrio della sua situazione finanziaria».

fattibilità del piano e attuabilità dell'accordo

scansione temporale del piano di risanamento

→ piani finanziari che configurino il raggiungimento di una condizione di equilibrio in anni relativamente lontani dalla data di riferimento del piano stesso sono da considerarsi con particolare prudenza e cautela

la scansione temporale del piano risulta necessaria per consentire:

- -una precisazione circa le tappe intermedie del piano, ad esempio su base annuale;
- una migliore evidenza di quali atti, pagamenti e garanzie concesse su beni del debitore saranno posti in essere in esecuzione del piano e quando ciò potrà avvenire;
- -una verifica da parte dell'esperto non soltanto, genericamente, della ragionevolezza (d'ora in poi ... fattibilità) del piano rispetto al risultato finale ottenibile dagli interventi prospettati, ma anche della ragionevolezza del percorso che interesserà la dinamica aziendale lungo l'orizzonte temporale del piano
- un monitoraggio periodico da parte dell'organo amministrativo (e di controllo) della società, per la verifica delle ipotesi circa le dinamiche di mercato e aziendali alla base del piano stesso e della realizzazione delle azioni programmatiche nella prospettiva del risanamento.

Nuovi strumenti finanziari a supporto dei processi di risanamento e di ristrutturazione dei debiti

Ai sensi dell'art. 2346 ultimo comma c.c. "resta salva la possibilità che la società, a seguito dell'apporto da parte di soci o di terzi anche di opera o servizi, emetta strumenti finanziari forniti di diritti patrimoniali o anche di diritti amministrativi"

- Il legislatore della riforma societaria non ha probabilmente considerato gli SFP ex art. 2346 u.c. quale possibile strumento utile nei processi di risanamento/ristrutturazione del debito
- l'esperienza recente sembra dimostrare che il ricorso agli SFP ha trovato un terreno fertile proprio nelle situazioni di crisi aziendale, con le conseguenti necessità di rimodulare le strutture finanziarie e graduare i pesi relativi dei finanziatori a vario titolo (di capitale e di credito) nel quadro di un complessivo accordo che rifletta un nuovo equilibrio nel controllo societario.

Il punto di vista delle banche:

soluzioni organizzative e gestionali per favorire i processi di ristrutturazione

- <u>le banche da un lato "subiscono"</u> gli interventi che sono loro richiesti nell'ambito di piani di risanamento e di accordi di ristrutturazione del debito ai sensi della nuova normativa fallimentare
- d'altro lato identificano evidentemente queste "soluzioni" come meno onerose rispetto alle conseguenze del fallimento della società affidata.
- Il tema della <u>"convenienza"</u> è centrale anche nelle regole di vigilanza.
- Con specifico riferimento alla conversione di crediti in azioni,
 - → Banca d'Italia, NUOVE DISPOSIZIONI DI VIGILANZA PRUDENZIALE PER LE BANCHE - TITOLO V - Capitolo 4 –sez 4 -§2. (Partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria) → RINVIO

FOCUS

La "conversione" del credito delle banche in capitale di rischio

operatività e valutazione di convenienza

- Per <u>strumenti "ibridi"</u> si intendono generalmente quelli ormai previsti espressamente e descritti all'art.2411 del codice civile (*Diritti degli obbligazionisti*), vale a dire:
- 1. Le *obbligazioni subordinate*, con le <u>quali il diritto degli obbligazionisti</u> <u>alla restituzione</u> del capitale ed agli interessi può essere, in tutto o in parte, subordinato alla soddisfazione dei diritti di altri creditori della società.
- 2. Le *obbligazioni indicizzate*, con le quali i tempi e l'entità del <u>pagamento degli interessi</u> possono variare in dipendenza di parametri oggettivi anche relativi all'andamento economico della società.
- 3. *Altri strumenti finanziari*, comunque denominati, che condizionano i tempi e l'entità del <u>rimborso del capitale</u> all'andamento economico della società.

Strumenti finanziari partecipativi (art. 2346, ultimo comma).

- Possibilità per le SpA di emettere strumenti finanziari partecipativi che consentono al portatore di partecipare ai risultati della società o di un suo particolare «affare».
- L'emissione può avvenire a fronte della conversione di crediti vantati dalla banca e determina nei conti dell'impresa la costituzione di una riserva di patrimonio.
- I diritti di "partecipazione" sono modulabili e possono configurarsi sotto diversi profili, ad esempio come partecipazione agli utili o partecipazione in sede di liquidazione e/o nelle distribuzioni patrimoniali. Possono essere dotati anche di diritti "amministrativi" (es. diritti di veto, di informativa, di nomina di un rappresentante nel CdA), tranne – come precisato dalla norma - il diritto di voto in assemblea.
- → l'esperienza recente sembra dimostrare che il ricorso agli SFP ha fin qui trovato un terreno particolarmente fertile proprio nelle situazioni di crisi aziendale

- La **conversione in azioni** (*equity*) di crediti verso imprese in temporanea difficoltà finanziaria può essere uno scenario poco desiderabile per il finanziatore, ma talvolta anche l'unica soluzione.
- Si tratta di un intervento possibile nel rispetto dalla normativa di vigilanza.
- Per la banca ciò richiede una pianificazione della futura posizione di socio, in particolare per quanto attiene:
 - a) a diritti rispetto alla *governance* della partecipata ed eventualmente a diritti di veto rispetto a date decisioni strategiche o comunque straordinarie ("patti parasociali")
 - b) alla pianificazione dell'uscita (smobilizzo della partecipazione).

La decisione in oggetto va attentamente soppesata anche sotto il profilo dei rischi in termini di responsabilità da direzione e coordinamento

La responsabilità della società che esercita attività di direzione e coordinamento

- Società od enti che nell'esercizio dell'attività di direzione e coordinamento di società agiscono nell'interesse imprenditoriale proprio od altrui in violazione dei principi di corretta gestione societaria ed imprenditoriale delle società medesime (soggette a direzione e coordinamento) sono direttamente responsabili del pregiudizio arrecato ai soci ed ai creditori delle società controllate
- Risponde in solido chi abbia preso parte al fatto lesivo e, nei limiti del vantaggio conseguito, chi ne abbia consapevolmente tratto beneficio

Il pregiudizio

- Nei confronti dei soci e dei creditori delle controllate:
- si fa riferimento al pregiudizio arrecato alla redditività, al patrimonio, al valore della partecipazione sociale
- Non vi è responsabilità quando il danno risulta mancante alla luce del <u>risultato complessivo</u> <u>dell'attività di direzione</u> e coordinamento ovvero integralmente eliminato
- I danneggiati possono agire nei confronti della controllante solo se non soddisfatti dalla controllata

• Si è esclusa quindi la responsabilità della controllante per il danno cagionato alla controllata allorché il danno medesimo risulta mancante alla luce del risultato complessivo che l'attività di direzione e coordinamento ha prodotto sulla controllata (cd. teoria dei "vantaggi compensativi"), riprendendo così un orientamento ormai consolidato della giurisprudenza.

 Non viene preso, invece, in considerazione né legittimato l'interesse di Gruppo nel suo complesso

- società quotate: il mutamento dell'assetto di controllo per l'ingresso dei finanziatori a titolo di equity può implicare problematiche di OPA obbligatoria ai sensi dell'art. 106 TUF
- La normativa OPA prevede una **ipotesi di esenzione** nel caso di un intervento in imprese quotate in crisi "tramite sottoscrizione di un aumento di capitale in presenza di un piano di ristrutturazione del debito" comunicato alla Consob e al mercato (art. 49, primo comma, lett. b del Regolamento Emittenti).
- Possono farsi rientrare nell'ambito delle soluzioni "tipo equity" le conversioni di crediti in obbligazioni convertibili dell'impresa in crisi e in obbligazioni con warrant azionari.

Partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria istruzioni di vigilanza

come gia' ricordato

<u>le banche da un lato "subiscono"</u> gli interventi che sono loro richiesti nell'ambito di piani di risanamento e di accordi di ristrutturazione del debito ai sensi della nuova normativa fallimentare

d'altro lato identificano evidentemente queste "soluzioni" come meno onerose rispetto alle conseguenze del fallimento della società affidata.

Il tema della "convenienza" è centrale anche nelle regole di vigilanza.

Con specifico riferimento alla conversione di crediti in azioni

- → art. 4, comma 3, del decreto del Min.Tesoro 22 giugno 1993, n. 242632
- → Banca d'Italia, *NUOVE DISPOSIZIONI DI VIGILANZA PRUDENZIALE PER LE BANCHE TITOLO V Capitolo 4 –sez 4 §2*. (Partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria)

Partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria art. 4, comma 3, del decreto del Min. Tesoro 22 giugno 1993, n. 242632

L'articolo 4 - rubricato "Partecipazioni in imprese non creditizie e non finanziarie" - prevede che agli enti creditizi

"è consentita l'acquisizione di partecipazioni nel capitale di imprese diverse da quelle di cui ai paragrafi 2 e 3" (enti creditizi e imprese di assicurazione). "L'assunzione di partecipazioni si realizza nel rispetto dei criteri e dei limiti prudenziali di seguito indicati, la cui attuazione è demandata alla Banca d'Italia. Le imprese in cui acquisire partecipazioni dovranno essere selezionate dagli enti e gruppi creditizi sulla base sia dei vantaggi reddituali ad essi rivenienti dalle relative operazioni sia della necessità di evitare che le nuove opportunità si traducano, per il partecipante, in un grado eccessivo di immobilizzo dell'attivo."

Partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria art. 4, comma 3, del decreto del Min.Tesoro 22 giugno 1993, n. 242632

Il comma 3 dell'articolo 4 sopra citato dispone, inoltre, che "a questi fini la disciplina prevederà che, nei confronti di imprese in difficoltà non transitorie, sia inibita la conversione di crediti in partecipazioni e la sottoscrizione di azioni.

Interventi partecipativi in imprese in difficoltà transitorie possono essere effettuati purché nell'ambito di piani che ne prevedano il riequilibrio economico e finanziario. Tali operazioni saranno assistite da particolari cautele prevedendo procedure che possano dar luogo anche a verifiche specifiche. Forme di cautela saranno previste anche per le acquisizioni di azioni derivanti da recupero crediti."

Partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria istruzioni di vigilanza

L'acquisizione di partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria, mediante conversione dei crediti e al fine di consentirne il riequilibrio, **deve essere valutata con estrema cautela** per la complessità e l'elevato grado di incertezza che caratterizzano tali operazioni. In particolare deve essere attentamente verificata la sussistenza di una convenienza economica di tali operazioni.

La conversione di crediti **può rivelarsi vantaggiosa** a condizione che la crisi dell'impresa affidata sia temporanea, riconducibile essenzialmente ad aspetti finanziari e non di mercato, e perciò esistano ragionevoli prospettive di riequilibrio nel medio periodo.

L'intervento delle banche che intendono acquisire partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria deve inquadrarsi in una **procedura basata sui seguenti punti**:

- <u>redazione di un piano di risanamento</u> finalizzato a conseguire l'equilibrio economico e finanziario in un periodo di tempo di norma non superiore a cinque anni; il piano deve essere predisposto da un numero di banche che rappresentino una quota elevata dell'esposizione complessiva nei confronti dell'impresa in difficoltà;
- <u>acquisizione di azioni o altri strumenti di nuova emissione</u> e non già in circolazione;



Partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria istruzioni di vigilanza

— in caso di pluralità delle banche interessate, <u>individuazione di una banca</u> <u>capofila</u> con la responsabilità di verificare la corretta esecuzione del piano e il sostanziale conseguimento degli obiettivi intermedi e finali previsti nel piano stesso; — approvazione del piano da parte dell'<u>organo con funzione di gestione delle banche</u> interessate e delle relative banche o società finanziarie capogruppo.

In particolare, tale organo deve valutare la <u>convenienza economica dell'operazione</u> rispetto a forme alternative di recupero e verificare la sussistenza delle condizioni stabilite per l'acquisizione di partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria.

Le partecipazioni in imprese in temporanea difficoltà finanziaria, acquisite in conformità con le presenti disposizioni, **non sono computate** nei limiti di concentrazione e complessivo per le partecipazioni qualificate detenibili in imprese non finanziarie, per un periodo corrispondente alla durata del piano e di norma non superiore a cinque anni.

Partecipazioni acquisite per recupero crediti

- L'acquisizione di partecipazioni dirette nella società debitrice ovvero di interessenze detenute dal debitore al fine di recuperare il credito può essere effettuata nel rispetto dei limiti di concentrazione, complessivo e generale e delle altre condizioni stabilite nel presente paragrafo.
- Le partecipazioni dirette nella società debitrice devono essere finalizzate a
 facilitare il recupero del credito attraverso lo smobilizzo dell'attivo della società al
 fine di liquidare il patrimonio dell'impresa. Tale intervento deve essere approvato
 dall'organo con funzione di gestione con una delibera che ne metta in luce la
 convenienza rispetto all'avvio di altre iniziative di recupero, anche coattivo.
- L'organo con funzione di gestione può delegare le operazioni della specie a un comitato specializzato, fissando limiti e criteri di esercizio del potere delegato diretti ad assicurare un attento scrutinio delle singole operazioni e il pieno rispetto delle presenti disposizioni.
- Le operazioni deliberate dall'organo con funzione di gestione, direttamente o tramite il
 comitato delegato, sono riportate tempestivamente agli organi con funzione di
 supervisione strategica della banca interessata e della capogruppo del gruppo
 bancario. Nel caso di acquisizione di interessenze detenute dal debitore, ad esempio
 a seguito dell'attivazione di garanzie ricevute, le partecipazioni devono essere
 smobilizzate alla prima favorevole occasione.

Elementi per la valutazione di convenienza economica

L'attività di *restructuring* richiede però competenze specialistiche e nuove, non tipicamente diffuse nelle banche

"raramente" le banche arricchiscono il processo decisionale con la stima del «valore» delle controparti affidate

l'iscrizione contabile delle azioni derivanti da conversione

criticità

- → il credito oggetto di conversione va evidentemente eliminato per l'intero valore iscritto nei conti, a fronte dell'iscrizione di azioni da contabilizzare comunque al «fair value»
- → Ove il fair value fosse inferiore all'importo del credito eliminato, la banca registrerebbe una perdita a conto economico, e ciò potrebbe evidentemente spingere – anche con qualche ingiustificata forzatura - verso un allineamento del fair value stimato con il valore del credito oggetto di conversione.
- → Talvolta detto **allineamento** è genericamente argomentato sottolineando che il piano di risanamento, la ristrutturazione del debito e la parziale conversione in una partecipazione non possono che dar luogo ad un miglioramento delle condizioni di equilibrio economico e finanziario prospettico dell'impresa in temporanea difficoltà finanziaria

Elementi per la valutazione di convenienza economica l'iscrizione contabile delle azioni derivanti da conversione

Anche nel caso di partecipazioni in società le cui azioni siano quotate in mercati regolamentati il problema del valore al quale iscrivere la partecipazione nei conti della banca può divenire significativo.

potrebbe farsi riferimento al prezzo di borsa o a una media di prezzi di periodo, ma il prezzo di borsa in qualche caso viene esplicitamente ritenuto dalle banche non significativo, in quanto espressione di contrattazioni su titoli flottanti talvolta in quantità molto modeste, rispetto alla rilevanza delle partecipazioni acquisite dalla banca e, meglio ancora, dall'insieme delle diverse banche che hanno partecipato all'accordo.

Queste ultime tendono pertanto a far riferimento, nel processo valutativo, al business plan e al piano economico-finanziario.

In tal modo si giustifica talora l'assunzione in carico delle partecipazioni in oggetto a valori anche distanti da quelli che sarebbero il riflesso delle quotazioni di borsa, sempre nella prospettiva di un allineamento, o un avvicinamento, agli importi dei crediti cancellati.

L'articolazione del piano di risanamento e di ristrutturazione del debito si configura come una tipica e complessa decisione in condizioni di incertezza,

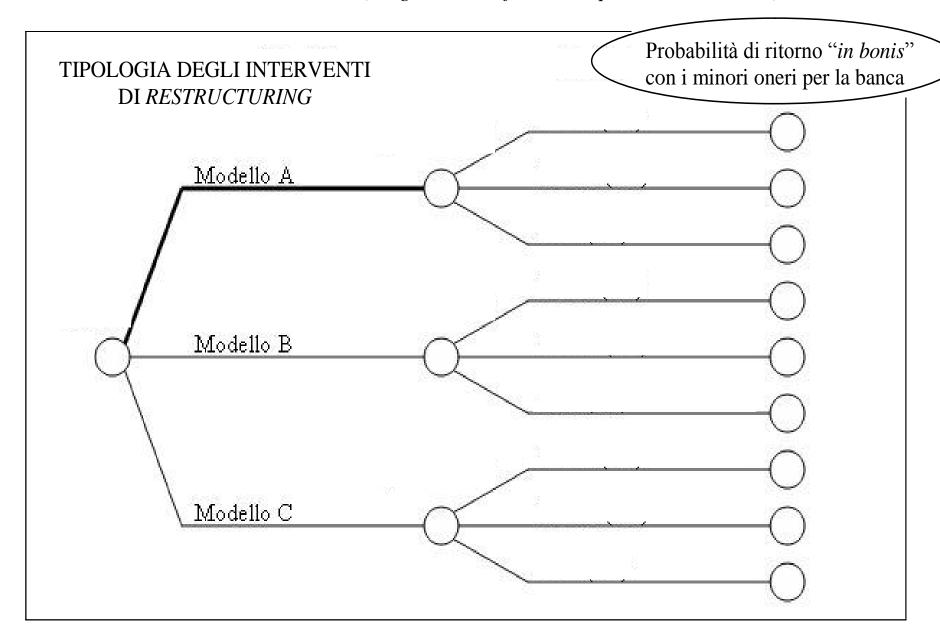
volta ad ottimizzare la posizione dell'insieme degli stakeholders

→ «albero delle decisioni»

per conseguire l'obiettivo desiderato:

vale a dire il ripristino di una condizione di equilibrio economico-finanziario dell'impresa in crisi, attesa in tempi ragionevoli, con il minor sacrificio possibile sotto il profilo economico per la banca

«ALBERO DELLE DECISIONI» (diagramma di flusso del processo decisorio)



- Una <u>prima decisione</u> consiste ad esempio nell'erogare o meno nuova finanza;
- una <u>seconda decisione</u> consiste nella eventuale conversione di crediti in capitale di rischio o altri strumenti finanziari partecipativi, e in che misura e con riferimento a quali crediti;
- una <u>terza decisione</u> attiene alla composizione della linea ristrutturata per forme tecniche e per scadenze, nel parziale stralcio di crediti, e così via.
- Risulta evidente che solo una what if analysis, e quindi un modello di simulazione, consentirà di proiettare gli effetti delle varie decisioni consequenziali lungo i numerosi rami dell'«albero»
 - al fine di identificare il percorso che meglio soddisfa gli obiettivi dichiarati in termini di riequilibrio e, nella prospettiva del finanziatore, di difesa del valore delle esposizioni in essere.

- → la probabilità di ritorno *in bonis* non è indipendente dagli "oneri" che le banche sono disposte a sostenere nel processo di *restructuring.*
- → la decisione finale dovrà "pesare" entrambi gli effetti, risultando infine legata alle priorità che la banca si è data con riferimento ai due profili di risultato (ritorno *in bonis* vs. sacrificio economico).

La diversa posizione delle banche che risultano esposte, e quindi gli interessi non sempre coerenti tra loro che queste esprimono, rendono la decisione soggetta a ulteriori vincoli in relazione al gradimento dei diversi finanziatori

Si ipotizzi che la banca abbia in essere un'esposizione pari a «100 euro» nei confronti di un'impresa in temporanea difficoltà finanziaria e che stia valutando se proporre/accettare una ristrutturazione del debito ed eventualmente con quali modalità fra tre possibili:

- A) NON accordare nuova finanza, ma soltanto un riscadenzamento dei debiti in essere con revisione migliorative delle condizioni
- **B)** <u>accordare</u> nuova finanza ed inoltre un <u>riscadenzamento</u> dei debiti in essere con revisione migliorative delle condizioni;
- **C)** accordare nuova finanza e un riscadenzamento dei debiti in essere con revisione migliorative delle condizioni, ed inoltre procedere ad <u>una parziale conversione dei debiti in azioni</u>.

Si ipotizzi che la banca:

- sappia associare, anche se con rilevanti margini di soggettività, un valore di probabilità agli eventi del "default" e del "ritorno in bonis" in relazione a ciascuna delle possibili opzioni tattiche di gestione della posizione
 - sappia stimare, con riferimento ad entrambi gli eventi, la previsione di perdita con le relative probabilità soggettive.

Ad esempio, nel caso in cui la banca scelga di astenersi da qualsiasi intervento di *restructuring,* si stima che con probabilità 20% l'impresa tornerà in *bonis* consentendo un recupero del 100%.

Con probabilità 80% l'impresa entrerà in stato di insolvenza, con un **possibile recupero** dell'esposizione:

- nella misura del **50%**, tenuto anche conto delle garanzie presenti su una parte dell'esposizione, ma con probabilità 20%,
- nella misura del **25%** con probabilità 80%.

Il valore atteso di questa decisione, vale a dire il recupero atteso tenuto conto delle probabilità associate agli eventi e alle percentuali di recupero, è pari a «44 euro».

Infatti:

100 euro x **0,20** + (50 euro x 0,20 + 25 euro x 0,80) x **0,80** = 44 *ritorno in bonis insolvenza*

Nelle altre ipotesi operative, sopra precisate alle lettere **A**, **B**, **C**, si ipotizzano probabilità crescenti di ritorno *in bonis* quanto più "radicale" è l'intervento di *restructuring* (rispettivamente probabilità del 40%, 60%, 80%), mentre sono mantenute ferme le percentuali di recupero e le relative probabilità:

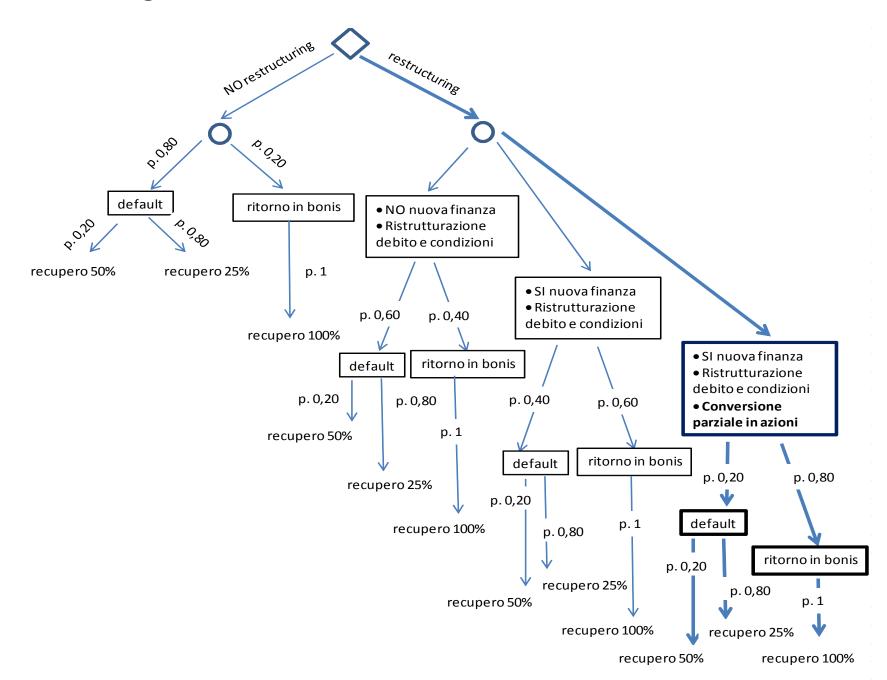
Soltanto in relazione alle "ottimistiche" ipotesi sottostanti, i risultati sono inevitabilmente così ordinati (ovviamente non espressivi di una generale convenienza delle soluzioni di ristrutturazione più radicali).

soluzione A: recupero atteso = euro 58

soluzione B: recupero atteso = euro 72

soluzione C: recupero atteso = euro 86

Restructuring: «Albero delle decisioni»



Affinamenti necessari:

- per tener conto in qualche misura anche dell'"utilità attesa" delle diverse ipotesi operative e quindi di una scala di preferenza fra queste, in rapporto alle politiche a monte definite dal *Top Management* in merito alla gestione delle posizioni deteriorate, eventualmente influenzate anche da variabili esterne alla banca ed estranee a criteri di pura razionalità economica (i.e. istanze politico-sociali, territoriali e "ambientali", etc.)
- per tener conto del **«valore economico» implicito (opzioni reali)** in soluzioni che consentano il salvataggio dell'impresa, che va oltre il semplice recupero delle esposizioni in essere.

Vale a dire tener conto – OVE POSSIBILE - della creazione di valore che può derivare dal mantenimento della più ampia base di clientela in una prospettiva temporale di medio-lungo periodo, quindi anche clientela che al momento versi in uno stato di "temporanea" difficoltà finanziaria.

Ulteriori affinamenti per tener conto:

- •dei tempi (e dei costi) di recupero associati alle diverse decisioni di gestione dell'esposizione, che hanno evidentemente effetto sui valori attuali degli importi recuperabili;
- •degli effetti economici derivanti da eventuali riduzioni degli oneri finanziari (e altre competenze) posti a carico dell'impresa;
- •degli effetti in termini di assorbimenti patrimoniali conseguenti alle diverse decisioni e alle diverse ipotesi di restructuring;
- •delle conseguenze in termini di creazione/distruzione di valore (ad esempio, in termini di EVA), considerato quindi anche il costo dell'equity sul capitale assorbito;
- •dei rischi residui di revocatoria nel caso di erogazione di nuova finanza,
- •delle eventuali **responsabilità** per revoca ingiustificata dell'affidamento o concessione abusiva del credito, secondo le diverse decisioni adottate;
- •delle eventuali **responsabilità** implicite nell'assunzione dello status di socio, nel caso di conversione di parte dei crediti in partecipazioni.

Monitoraggio degli scostamenti dal piano pianificazione della way-out

Il monitoraggio del rispetto del piano di risanamento e la pianificazione della *way out* dalla partecipazione costituiscono due rilevanti impegni per la banca. Il primo impegno è tipico di qualsiasi ristrutturazione del debito

La pianificazione della *way-out* presenta profili di estrema rilevanza e delicatezza, ma anche margini di manovra molto ristretti.

Nell'ipotesi di successo del piano di risanamento, le opzioni sono:

- i) la cessione a soggetti terzi
- ii) la cessione allo stesso imprenditore o a soggetti ad esso riconducibili.

Del tutto astratta l'ipotesi dell'IPO e quindi della quotazione.

Piuttosto remota la possibilità di vedersi riconoscere un'opzione put da parte dell'imprenditore, come talvolta si osserva nelle operazioni di *private equity*.

La quota di partecipazione condiziona la praticabilità delle diverse soluzioni: è evidente che nel caso di partecipazioni di minoranza risulterà meno agevole la cessione a soggetti terzi

inoltre il prezzo di cessione rifletterà uno sconto di minoranza.

Monitoraggio degli scostamenti dal piano pianificazione della way-out

In generale le partecipazioni in imprese in «temporanea» difficoltà finanziaria, acquisite a seguito di conversione di crediti, si rivelano spesso e di fatto investimenti a lungo termine e di non facile smobilizzo, investimenti quindi normalmente poco graditi alle banche, in quanto:

- •risultano normalmente **infruttiferi**, trattandosi di imprese in perdita o con una redditività modesta, per lo più in presenza di una indispensabile e rigorosa politica di autofinanziamento, ove possibile;
- •presentano prospettive assai incerte in termini di possibili plusvalenze da cessione e il concreto rischio per contro che si generino minusvalenze anche significative;
- •comportano **rilevanti requisiti patrimoniali** per la banca, con l'effetto di comprimere le *performance* in termini di creazione di valore commisurata al capitale assorbito;
- •impongono una gestione e un monitoraggio inusuali per le banche, rispetto alla tradizionale gestione delle esposizioni creditizie;
- •tendono a dar luogo ad una **violazione di fatto del principio di separatezza**, pur nel rispetto delle formali regole di vigilanza, il che potrebbe comportare conflitti tra la posizione di socio e di creditore e quindi interferenze nelle decisioni della banca in relazione ai due diversi ruoli ricoperti.

Monitoraggio degli scostamenti dal piano pianificazione della way-out

Una vera attività di pianificazione della *way-out* da parte della banca si rivela poco praticabile

→ l'investimento auspicato come «temporaneo» potrebbe risultare in realtà a medio termine e la sua redditività a consuntivo (comprensiva della plus/minusvalenza) del tutto insoddisfacente o negativa, considerata a sé stante.

Di tanto dovrà tenersi conto in sede di "valutazione della convenienza economica" nell'assunzione di tali partecipazioni

La convenienza può essere valutata dalla banca soltanto nella più ampia prospettiva della valutazione del piano di risanamento e degli effetti sul valore delle esposizioni creditizie prodotti dalla complessiva ristrutturazione della posizione debitoria

19 fattori critici di successo della strategia di risanamento

Tenuto conto delle peculiarità delle diverse situazioni di crisi dell'impresa, i fattori critici di successo della strategia di risanamento non possono essere generalizzati, se non con riferimento a requisiti di carattere generale:

- 1. tempestivo intervento ai primi sintomi della crisi
- 2. piena comprensione delle cause della crisi
- 3. esistenza di valide ragioni che possano far ritenere reversibile la crisi, in particolare esistenza di prospettive industriali e dimensioni aziendali coerenti con le dinamiche di mercato e di settore;

Fattori critici di successo della strategia di risanamento

- 4. compagine sociale sufficientemente coesa
- 5. disponibilità della proprietà a fare "un passo indietro" rispetto alla gestione della società a favore di una gestione manageriale
- 6. disponibilità della proprietà a fornire un sostegno alla capitalizzazione dell'impresa
- 7. disponibilità della proprietà ad accogliere eventuali partner industriali e/o finanziari nella compagine sociale
- 8. disponibilità dei lavoratori ad accompagnare l'azione di risanamento con atteggiamento collaborativo 80

Fattori critici di successo della strategia di risanamento

- 9. esistenza di margini di riduzione del cost/income
- 10. esistenze di inefficienze organizzative che possano essere rimosse
- 11. esistenza di asset non strategici che possano essere dismessi
- 12. non eccessivo frazionamento dei debiti finanziari su un alto numero di soggetti
- 13. elaborazione di piani industriali credibili e resistenti a condizioni meno favorevoli; assistenza da parte di *advisors* con elevate competenze di analisi strategica e finanziaria, che godono di indiscussa *reputation* sul mercato
- 14. predisposizione di piani che evidenzino il superamento delle criticità su un orizzonte non superiore a tre-cinque anni

81

Fattori critici di successo della strategia di risanamento

- 15. identificazione preventiva delle opzioni strategiche e tattiche da valutare nel corso del periodo di piano
- 16. selezione di esperti per le attestazioni dei piani di risanamento di elevato standing, con caratteristiche di indipendenza, e che interpretino il proprio ruolo autenticamente secondo la legge
- 17. rapidità di decisione e azione da parte delle banche
- 18. disponibilità delle banche ad acquisire partecipazioni di minoranza o a sottoscrivere comunque strumenti partecipativi
- 19. realizzazione di uno stretto monitoraggio delle azioni e dei risultati dell'impresa nel periodo di piano

82